

Női Vállalkozók Klubja

# WORKSHOP

## Nézz szembe a vállalkozásoddal!



Czopkó Nóra



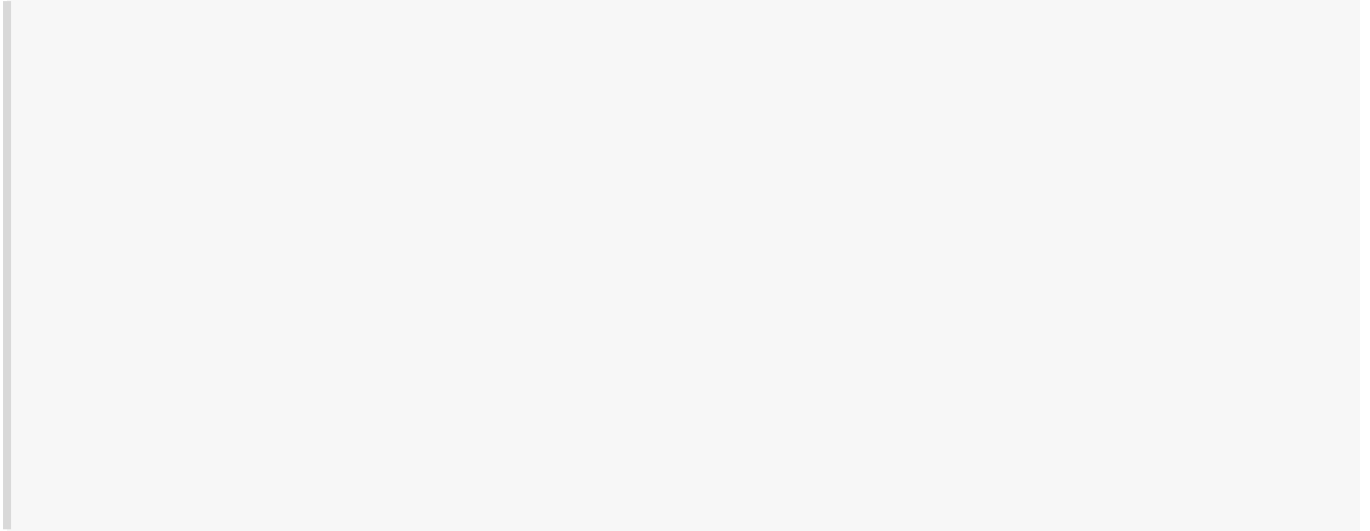
Mihalik Gyöngyvér

# MUNKAFÜZET

# I. Célok meghatározása

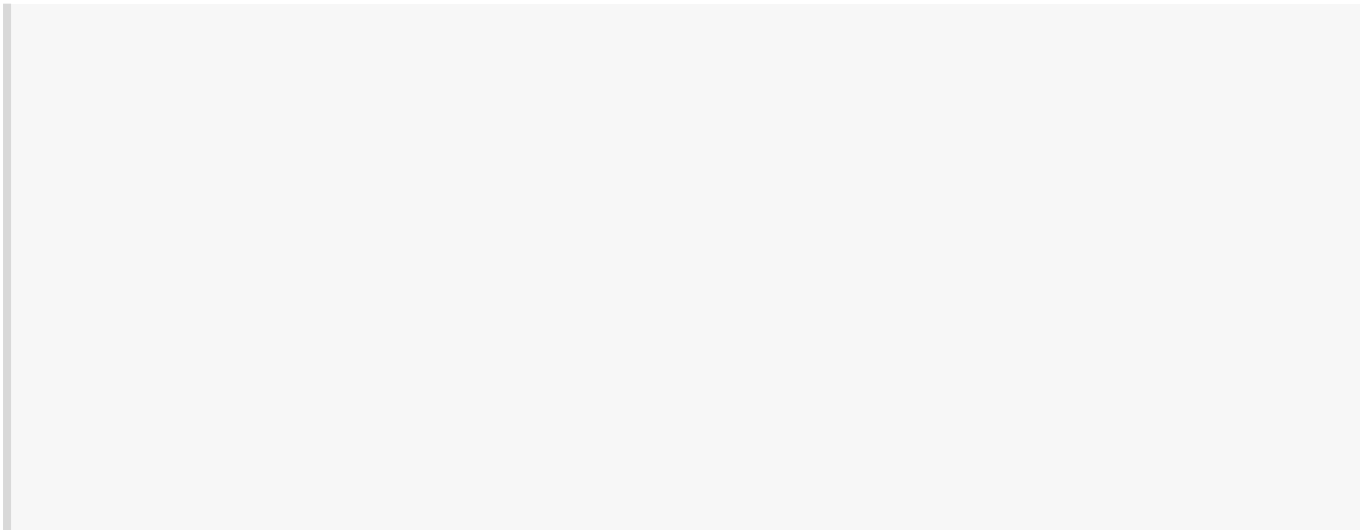
## 1. Mi a célod ezzel a vállalkozással, miért kezdted el?

*Milyen magaslatokba szeretnél törni - egyéni vállalkozói szinten szeretnél maradni, vagy céget szeretnél építeni alkalmazottakkal?*



## 2. Hol látod magadat 5 év múlva, hova szeretnél eljutni?

*(célokban és vállalkozási formában)*



## II. Hol tartasz most a bevételeiddel?

1. Írd össze a feladattípusokat, amikkel vállalkozói minőségében töltöd az idődet

2. Kategorizáld az egyes feladatokat:  
mennyi ebből a termelő, az adminisztratív és a stratégiai idő?

Termelő idő:

Adminisztratív idő:

Stratégiai idő:

--	--	--

3. Mely területeken hány százalékát töltöd az időnek?

Termelő idő:

Adminisztratív idő:

Stratégiai idő:

%	%	%
---	---	---

**4. Kategorizáld az általad végzett tevékenységeket másképpen is:**

<i>Szeretem, és jó vagyok benne</i>	<i>Imádom, és jó vagyok benne</i>
<i>Nem szeretem, de jó vagyok benne</i>	<i>Nem szeretem, és nem is vagyok jó benne</i>

**5. Írj fel néhány olyan ötletet hogy minek kell ahhoz történnie / mit kell megváltoztatnod ahhoz, hogy több időt tudj tölteni termelő / stratégiai, szeretem / imádom feladatokkal.**

## Házi feladat

6. Vezess tevékenységnaplót egy hétig, és írd össze negyedórás bontásban, hogy mikor mivel foglalkozol.
  7. Egy hét elteltével nézd meg, hogy melyik területen hány százalékát töltötted az időnek.
- 

## A valós óradíj meghatározása

1. Mennyi lenne az a VALÓS nettó óradíj, amivel elégedett lennél?

*(Nettó árbevétel / ledolgozott órák száma)*

Ft / óra

2. Mennyi legyen az egy főre jutó nettó árbevételed?

*A munkatársaid óradíja*

Ft / fő

## III. Hol tartasz most a költségeiddel?

### 1. Mennyi a vállalkozásod havi fix működési költsége?

*(amit akkor is ki kell fizetned, ha egész hónapban semmit nem csinálsz)*

Ft / hó

### 2. Melyek azok a költségek, amikre tulajdonképpen nincs is szükséged?

*Pll.: nem használt szoftverek, túl magas előfizetések*

### 3. Privát költségeid

*Tudod, hogy mennyit költesz egy hónapban?*

### 4. Mennyi pénzt kell megteremtenie a vállalkozásodnak minden költséget és adót megfizetve, hogy fedezze a privát költségeidet?

## IV. Hova akarsz eljutni?

### 1. Készíts helyzetjelentést az ügyfeleidről / projektjeidről!

*Melyik projekt éri meg, melyik nem?*

*Hol szükséges árat emelni?*

*Kit kell elengedni?*

*Ki tartozik az ideális ügyfelek közé?*

## 2. Mi az, amit a vállalkozásban:

- szükséges elkezdenem?
- folytassak?
- abba kell hagynom?

*Elkezdeni*

*Folytatni*

*Abbahagyni*



**3. Év végi árbevétel cél: hova szeretnéd eljuttatni év végére a vállalkozásod?**

**4. Mi az az egyetlen dolog, amit mindenképp megvalósítasz a hallottakból, és azzal, hogy kimondod hangosan, ígéretet teszel rá magadnak?**